

# MARIE TEAM

Fusions / Acquisitions et Recherche de Cadres et de Dirigeants

<b>Poste :</b>	MBB Services est un acteur incontournable du financement de plans de communications par reprise de marchandises (échanges marchandises). <a href="http://www.mbb.com/le-barter-selon-mbb.php?PHPSESSID=ac6445dffed8c8df38ba17859caab007">http://www.mbb.com/le-barter-selon-mbb.php?PHPSESSID=ac6445dffed8c8df38ba17859caab007</a>
<b>Pays :</b> <b>Ville :</b>	France Paris, 8 <sup>ème</sup> .
<b>Présentation :</b>	<i>MBB compte 80 clients et collabore avec 150 supports publicitaires partenaires répartis sur les 6 médias (notamment M6, DECAUX, Groupe Lagardère).</i>
<b>Fonction :</b>	Vous serez en charge du développement du portefeuille de clients du groupe. Sous la responsabilité de la Directrice du Développement, vous prospecterez, contacterez et persuaderez les annonceurs afin d'organiser des RDV de prospection, vous présenterez les argumentaires mis en place par le pôle développement, vous travaillerez en étroite collaboration avec l'ensemble des membres du Pôle Développement.
<b>Profil :</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>▪ <u>Formation :</u><ul style="list-style-type: none"><li>- Bac + 4/5, diplôme en marketing ou commerce.</li></ul></li><li>▪ <u>Compétences :</u><ul style="list-style-type: none"><li>- Savoir faire web</li><li>- Goût pour l'analyse chiffrée</li><li>- Maîtrise de l'environnement média avec base de données/CRM</li><li>- Reporting (excel)</li><li>- Veille sur les NTIC</li><li>- RDV quantitatifs pour la hiérarchie</li></ul></li><li>▪ <u>Qualités requises :</u><ul style="list-style-type: none"><li>- Curieux</li><li>- Créatif</li><li>- Esprit d'initiative</li><li>- Aptitude du travail en équipe et goût pour la communication</li><li>- Qualités relationnelles et sens de l'écoute</li><li>- Rigueur et méthodologie</li></ul></li><li>▪ <u>Rattachement hiérarchique:</u> Directrice du Développement de MBB, et in finé le PDG.</li><li>▪ <u>Expérience requise :</u> Au moins 2 ans dans une fonction similaire.</li></ul>
<b>Rémunération :</b>	Selon profil : minimum 24K€ bruts/ an de fixe et variable sur objectifs de 50% permettant d'atteindre 48K€ bruts/ an .
<b>Contact :</b>	Envoyer CV + photo à : <b>CABINET MARIE TEAM</b> Chargée de Recherche : Linda KAHLALOU Tel/Fax: 01.45.74.74.03 E-mail : <a href="mailto:marieteam.recrutement@gmail.com">marieteam.recrutement@gmail.com</a> Site : <a href="http://www.marie-team.com">www.marie-team.com</a> Bureaux : 150 rue de Rennes – 75006 Paris Tel./Fax. : 01 45 74 74 03 - E-mail : marie.team@wanadoo.fr

BRIAC SARL. au capital de 48 000 EUROS - RC PARIS B 327 948 204 - siret 327 948 204 00059 - naf 745A

Siège : Place de Narvik – 11 rue de Téhéran – 75008 PARIS

N° de TVA : FR0832794820400059

N° de compte IBAN : FR76 3007 6020 3515 5213 0020 042

Code BIC : NORDFRPP